

海事专业 — 海事保险

主持：生活上，我们会为自己及家人买一份保险
令自己安心
在大海这个反复无常的海面行走
水险更是必不可少
或许因为我们日常生活很少接触
水险对我们来说好像很陌生
因而难以成为年青人的职业首选
虽然陌生
但是我都找到水险核保师 Joyce
让她告诉我甚么是水险
(水险核保师 — Joyce)

主持：Joyce，其实水险是甚么？

Joyce：水险是泛指一切与海事有关的保险
基本上分两大类
第一类是有形的损失或损坏
第二类就是无形的
我们称为责任险

Joyce：在水险中，如承保跨国公司或大型项目时
由于牵涉的保险金额很庞大
单一间保险公司未必有足够的承保能力
去处理庞大的金额
这时候会出现「共保」的情况

即是多于一间的保险公司合作
水险有趣的地方便在于一
你的竞争对手在某些大型项目上
亦是你的合作伙伴
每个水险的案件都需要独立分析和核保
亦要针对客户的个别需要去制定保障

主持：听起来水险业十分专业
如果我真的想入行
需要报读甚么呢？

Joyce：其中一个入行的途径就是
参与保险公司或保险中介人提供的培训生计划
这些计划是为没有保险背景的学生而设
我认识数个业内人士都是透过培训生计划入行
然后选择了水险业这范畴
另一个入行途径就是
申请保险公司水险部的初级职位
这些职位亦会聘请没有保险背景的朋友
当然，如果已经有保险公会的专业资格
会有优势，对入职有帮助
即使初入行时没有这些资格
亦可于在职培训时考取
其实只要对这行业有兴趣
愿意学习、积极主动
在这行业的晋升机会亦很多
有很稳定的发展

主持：Joyce 你是如何入行呢？

Joyce : 其实我以前从未想过从事保险业
我毕业那年碰上经济较差
给予毕业生的机会相对少
在偶然的机下
我看见一间非人寿的保险中介人公司
招聘理赔培训生
了解后觉得工作性质很有趣便去试试
幸运地他们聘请了我
于是我便由理赔培训生开展了我的事业

主持 : 工作了这么久
有没有令你印象深刻的个案？

Joyce : 我记得有一个中小型物流公司客户
他们的货物在其他国家滞留
因为没有人提货
他们不知怎样处理
幸好保单条款有保障
可以聘请律师或专业人员在海外帮助他们
后来客户还特地打电话给我们道谢
我觉得可以帮助客户解决困难是十分感动的事

主持 : 因为那些突发事件都令他们手足无措
幸好有你们提供专业服务

主持 : 你对水险业的前景有甚么看法？

Joyce : 我对于水险业前景的看法都是正面的
由于香港是一个发展较成熟的水险市场

所以可以做到一个区域性保险的角色
于是在香港做水险的同业
都有机会参与一些区域性的保险项目
我觉得对年青人来说
如果他们不想只坐在办公室
想冲出香港看看世界，与世界接轨
学习更多，又不怕接触不同文化
了解多些其他地方的商业模式
其实水险业很适合他们
也可提供不错的发展
加上这个行业有较明显的断层
经验丰富的前辈都很喜欢提携
新晋、对行业有兴趣和热诚的青人
所以入行后
不论对自我学习
知识增长和升迁机会都很充足

主持：航海中可能会遇上不同的事变
各种各样的风险
海事保险就可以为海运带来保障
就好像为船只在变幻莫测的海洋之中
添上一份祝福
守护着船只出航
令船东和货主等持份者安心
水险就是一份这么有意义的工作

(特别鸣谢：巴郡保险·香港海事博物馆·伍学财先生)

(香港海运港口局)