

## 海事專業 — 海事保險

---

**主持：**生活上，我們會為自己及家人買一份保險  
令自己安心  
在大海這個反覆無常的海面行走  
水險更是必不可少  
或許因為我們日常生活很少接觸  
水險對我們來說好像很陌生  
因而難以成為年青人的職業首選  
雖然陌生  
但是我都找到水險核保師 Joyce  
讓她告訴我甚麼是水險  
(水險核保師 — Joyce)

**主持：**Joyce，其實水險是甚麼？

**Joyce：**水險是泛指一切與海事有關的保險  
基本上分兩大類  
第一類是有形的損失或損壞  
第二類就是無形的  
我們稱為責任險

**Joyce：**在水險中，如承保跨國公司或大型項目時  
由於牽涉的保險金額很龐大  
單一間保險公司未必有足夠的承保能力  
去處理龐大的金額  
這時候會出現「共保」的情況

即是多於一間的保險公司合作  
水險有趣的地方便在於一  
你的競爭對手在某些大型項目上  
亦是你的合作伙伴  
每個水險的案件都需要獨立分析和核保  
亦要針對客戶的個別需要去制定保障

**主持：**聽起來水險業十分專業  
如果我真的想入行  
需要報讀甚麼呢？

**Joyce：**其中一個入行的途徑就是  
參與保險公司或保險中介人提供的培訓生計劃  
這些計劃是為沒有保險背景的學生而設  
我認識數個業內人士都是透過培訓生計劃入行  
然後選擇了水險業這範疇  
另一個入行途徑就是  
申請保險公司水險部的初級職位  
這些職位亦會聘請沒有保險背景的朋友  
當然，如果已經有保險公會的专业資格  
會有優勢，對入職有幫助  
即使初入行時沒有這些資格  
亦可於在職培訓時考取  
其實只要對這行業有興趣  
願意學習、積極主動  
在這行業的晉升機會亦很多  
有很穩定的發展

**主持：**Joyce 你是如何入行呢？

**Joyce**：其實我以前從未想過從事保險業  
我畢業那年碰上經濟較差  
給予畢業生的機會相對少  
在偶然的機會下  
我看見一間非人壽的保險中介人公司  
招聘理賠培訓生  
了解後覺得工作性質很有趣便去試試  
幸運地他們聘請了我  
於是我便由理賠培訓生開展了我的事業

**主持**：工作了這麼久  
有沒有令你印象深刻的個案？

**Joyce**：我記得有一個中小型物流公司客戶  
他們的貨物在其他國家滯留  
因為沒有人提貨  
他們不知怎樣處理  
幸好保單條款有保障  
可以聘請律師或專業人員在海外幫助他們  
後來客戶還特地打電話給我們道謝  
我覺得可以幫助客戶解決困難是十分感動的事

**主持**：因為那些突發事件都令他們手足無措  
幸好有你們提供專業服務

**主持**：你對水險業的前景有甚麼看法？

**Joyce**：我對於水險業前景的看法都是正面的  
由於香港是一個發展較成熟的水險市場

所以可以做到一個區域性保險的角色  
於是在香港做水險的同業  
都有機會參與一些區域性的保險項目  
我覺得對年青人來說  
如果他們不想只坐在辦公室  
想衝出香港看看世界，與世界接軌  
學習更多，又不怕接觸不同文化  
多些了解其他地方的商業模式  
其實水險業很適合他們  
亦可提供不錯的發展  
加上這個行業有較明顯的斷層  
經驗豐富的前輩都很喜歡提攜  
新晉、對行業有興趣和熱誠年青人  
所以入行後  
不論對自我學習  
知識增長和升遷機會都很充足

**主持：**航海中可能會遇上不同的事變  
各種各樣的風險  
海事保險就可以為海運帶來保障  
就好像為船隻在變幻莫測的海洋之中  
添上一份祝福  
守護著船隻出航  
令船東和貨主等持份者安心  
水險就是一份這麼有意義的工作

(特別鳴謝：巴郡保險，香港海事博物館，伍學財先生)

(香港海運港口局)